

АНАЛИЗ ЕВРОПЕЙСКИХ РЫНКОВ НА ПРЕДМЕТ ПОТЕНЦИАЛЬНОЙ ВОСТРЕБОВАННОСТИ ПРОДУКТОВ И ТЕХНОЛОГИЙ СУБЪЕКТОВ МСП НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ

Аналитический отчет о проведенном исследовании

§1. Введение

Данное исследование было подготовлено специалистами АНО «Инновационный центр Кольцово» в рамках выполнения работ по государственному контракту № 0151200000113000018 от 20 августа 2013 г. с Министерством промышленности, торговли и развития предпринимательства Новосибирской области на «оказание информационно-консультационных услуг субъектам малого и среднего предпринимательства Новосибирской области, в том числе с использованием возможностей Российского представительства Европейской сети поддержки предпринимательства и регионального Евро Инфо Консультационного (Корреспондентского) Центра».

Исследование проводилось с целью выявления ключевых направлений международного сотрудничества и выработки рекомендаций по развитию продуктовых и технологических предложений со стороны субъектов МСП Новосибирской области для осуществления уверенного выхода на рынки стран Евросоюза.

В ходе исследования была дана характеристика общего состояния внешнеэкономической деятельности России и СФО, проведен анализ динамики и структуры экспорта продуктов и технологий Новосибирской области, определены ключевые страны партнеры и сферы их импортной активности.

Основу информационной базы составили данные официальной статистики, предоставленные Федеральной Службой Государственной Статистики Российской Федерации (Росстат) и Сибирским таможенным управлением, рейтинг «Экспортеры Сибири», подготовленный АЦ «Эксперт-Сибирь, и запросы представителей европейских компаний, переданных в ЕИКЦ-Новосибирская область через ЕИКЦ-Россия и Российскую сеть трансфера технологий из Европейской сети поддержки предпринимательства.

Основные источники, использованные при формировании информационной базы исследования:

1. Регионы России: Мониторинг социально-экономического положения, июнь 2013. Федеральная Служба Государственной Статистики Российской Федерации
2. «Экспортеры Сибири». Рейтинг 200 крупнейших экспортеров СФО. АЦ «Эксперт-Сибирь» (<http://expertsib.ru/eksporteryi-sibiri.html>).

3. Товарная структура экспорта Новосибирской области за январь-июнь 2013 года. Таможенная статистика внешней торговли. Сибирское Таможенное управление Федеральной Таможенной Службы Российской Федерации.
4. Товарная структура экспорта Новосибирской области за 2009-2012 гг. Таможенная статистика внешней торговли. Сибирское Таможенное управление Федеральной Таможенной Службы Российской Федерации.
5. Экспорт и импорт по странам и товарам по Новосибирской области за январь-июнь 2013 года. Таможенная статистика внешней торговли. Сибирское Таможенное управление Федеральной Таможенной Службы Российской Федерации.
6. База данных Европейской сети поддержки предпринимательства Enterprise Europe Network (<http://een.ec.europa.eu/>)
7. База данных ЕИКЦ-Новосибирская область.

В результате проделанной работы представлены наиболее перспективные направления международного сотрудничества и выработаны рекомендации по развитию экспортного поведения для субъектов МСП Новосибирской области, заинтересованных в осуществлении выхода на рынок стран Евросоюза.

§2. Результаты исследования

1. Характеристика общего состояния внешнеэкономической деятельности России и СФО

В начале этого года Банк России назвал совокупный объем российского экспорта за 2012 год равным 524,7 млрд. долларов США, что составило 60% совокупного внешнеторгового оборота страны. Согласно данным Федеральной службы государственной статистики в первом квартале 2013 года внешнеторговый оборот России составил 195 млрд. долларов, при этом доля экспорта российских товаров в зарубежные страны равнялась 63% или 124 млрд. долларов США. Основу товарной структуры экспорта на 75% составляют топливно-энергетические ресурсы: нефть и нефтепродукты, каменный уголь, природный газ.

Основными торговыми партнерами России среди стран дальнего зарубежья являются: Китай, товарооборот с которым составил \$21 млрд, Нидерланды - \$18.8 млрд, Германия - \$16.4 млрд, Италия - \$12.8 млрд, Турция - \$7.9 млрд, Япония - \$7.8 млрд, Польша - \$6.5 млрд, США - \$5.7 млрд, Южная Корея - \$5.6 млрд, Франция - \$5.6 млрд.¹

Сибирский федеральный округ занимает порядка 6% общероссийского экспорта (31,5 млрд. долларов по состоянию на 2012 год). При 6-10% темпе годового роста ключевых экспортных компаний. Также как и общероссийский, Сибирский экспорт складывается из продукции трех укрупненных отраслей. По оценкам экспертов, за последние пять лет структура экспорта демонстрирует стабильность своего состава: экспорт топливно-энергетического комплекса представлен продукцией нефтедобывающей и нефтеперерабатывающей промышленности и угольной отрасли, которые обеспечивают вместе 68,3% экспортной выручки региона; черные и цветные металлы, включая руды, — 21,5%, лесная и деревообрабатывающая промышленность — 6,2%.

Самые крупные импортеры продукции сибирских предприятий — Китай (16%), США (7,5), Япония (6,9%), Турция (6,1%), Южная Корея (4,5%) и Великобритания (3,8%), а также Швейцария (7,2%) и Нидерланды (6,4%). На страны ближнего зарубежья приходится 8,6% сибирского экспорта, из них крупнейшими импортерами являются Украина (5%) и Узбекистан (3,6%).²

¹ Внешнеторговый оборот России в первом полугодии 2013. Информационное агентство Финмаркет, 6 августа 2013. URL: <http://finmarket.ru/z/nws/news.asp?id=3429716>

² «Экспортеры Сибири». Рейтинг 200 крупнейших экспортеров СФО. АЦ «Эксперт-Сибирь». URL: <http://expertsib.ru/eksporteryi-sibiri.html>

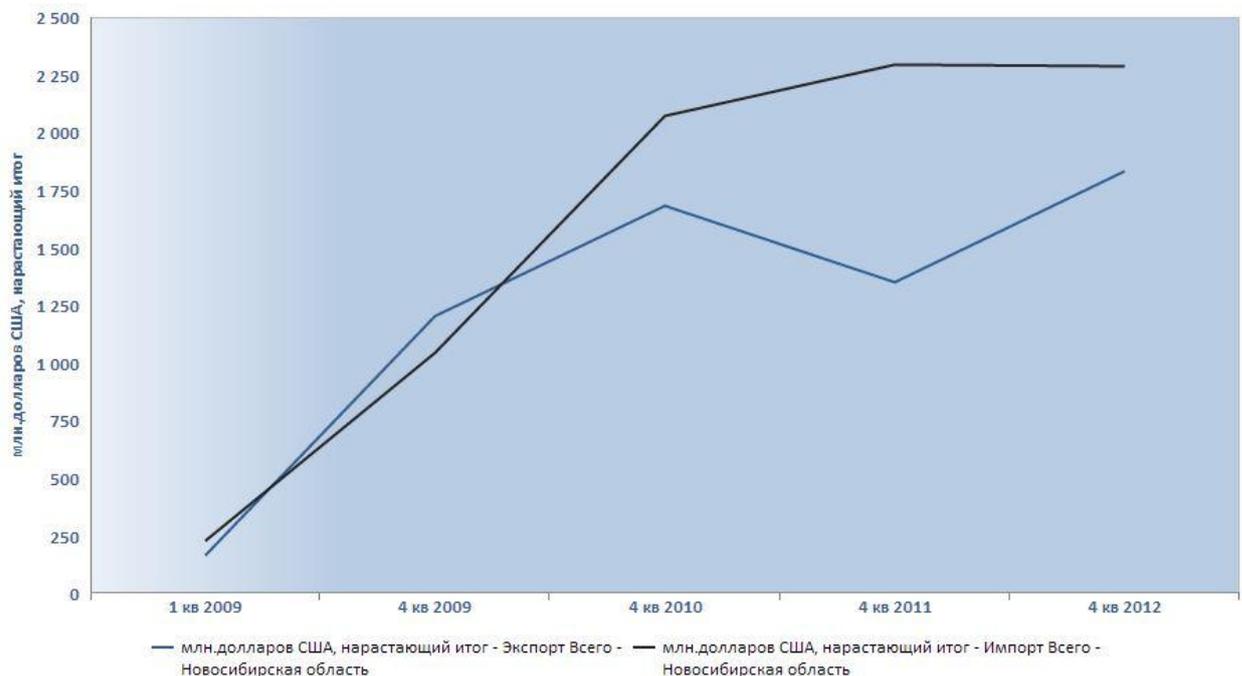
2. Внешнеэкономическая деятельность Новосибирской области: динамика и структура экспорта

По сообщению представителей Сибирского таможенного управления внешнеторговый оборот Новосибирской области в 1 полугодии 2013 года составил 1,17 млрд. долларов, что превосходит показатели аналогичного периода 2012 года на 8,8 %. По состоянию на начало августа, экспорт товаров, произведенных в регионе, в сравнении с первым полугодием 2012 года возрос на 22,8% и составил 570,8 млн. долларов США. Импорт занимает чуть больше половины внешнеторгового оборота региона (51,8%), хотя и наблюдается небольшое сокращение его объема (-2,2%) в отчетном периоде.³

Анализ динамики показателей совокупного объема экспорта и импорта товаров для Новосибирской области за период с 2009 по начало 2013 демонстрируют устойчивость импортоориентированности экономики (о соотношении показателей можно судить по Графику 1.1.).

График 1.1.

Динамика внешнеэкономической деятельности Новосибирской области, 2009 – 2012 гг., млн. долларов США, нарастающий итог



Регионы России: Мониторинг социально-экономического положения, июнь 2013г.

Несмотря на государственное стимулирование развития биотехнологического и IT потенциала области, структура экспорта достаточно стабильна и перед лицом иностранных партнеров Новосибирская область сохраняет за собой репутацию

³ Внешнеторговый оборот Новосибирской области в 1 полугодии. ИТАР-ТАСС, 8 августа 2013 URL: <http://www.biztass.ru/news/id/80374>

промышленного центра. На долю продукции химической промышленности приходится порядка 7%, более 80% всех вывозимых товаров приходится на машиностроение и топливно-энергетический комплекс. Тепловыделяющие элементы, электрические машины, различное оборудование, двигатели электрические, угольные электроды и т.д., — занимают 42,3% в товарной структуре экспорта (232,9 млн. долларов США). Однако по сравнению с аналогичным периодом 2012 года экспорт товаров данной группы снизился на 26,4%. На втором месте – топливно-энергетические товары, занимающие примерно равную долю (41,1%) и приносящие компаниям региона 226,3 млн. долларов.

Таблица 1.1.

Товарная структура экспорта Новосибирской области за январь-июнь 2013 года

Наименование товарной группы	Стоимость, тыс. долларов США	Уд. Вес, %
Машины, оборудование и транспортные средства	232 899.1	42.3
Топливо-энергетические товары	226 269.7	41.1
Продукция химической промышленности, каучук	38 200.4	6.9
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	24 436.9	4.4
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	10 933.2	2.0
Другие товары	8 572.0	1.6
Металлы и изделия из них	4 272.8	0.8
Драгоценные камни, драгоценные металлы и изделия из них	3 889.7	0.7
Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	360.1	0.1
Текстиль, текстильные изделия и обувь	198.2	0.0
Всего	550 039.6	100.0

В сравнении с аналогичным периодом прошлого года, количество участников внешнеэкономической деятельности в первом полугодии 2013 увеличилось на 2,2% и составило 1159 малых и крупных предприятий. В число крупнейших экспортеров, располагающихся на территории Новосибирской области входят: НПО "СПЛАВ", ЗАО "Сибирский антрацит", авиакомпания "Сибирь", авиационная холдинговая компания "Сухой", Новосибирский завод химконцентратов.

Несмотря на прогнозы экспертов о развитии несырьевых отраслей промышленности после вступления России в ВТО, анализ динамики показателей товарной структуры

экспорта за период с 2011 по первое полугодие 2013 демонстрирует постепенное снижение доли машиностроения (с 56% в 2011 до 42 в 2013) и наращивание спроса на топливно-энергетические и минеральные продукты (2011 – 15% общей структуры, 2013 – 41%). На уровне региона в целом, сохранение тенденции к «сырьевой» востребованности может потенциально означать сокращение наукоемкости производства, экстенсивный путь развития экономики и недополучение прибыли за счет низкой доли добавленной стоимости производимых товаров.

3. Экспорт товаров организаций Новосибирской области в страны Европейского Союза: анализ сложившейся ситуации

Экспортно-импортные операции в первом полугодии 2013 осуществлялись со 121 страной мира. Крупнейшим партнером по внешнеэкономической деятельности области является Китай – на него приходится порядка 25% товарооборота. Следом за Китаем идут Украина – 11,7%, Венесуэла – 11,1% и Германия – 6,7%.

Новосибирская область экспортирует товары, произведенные на ее территории, в 26 из 28 стран – членов Европейского Союза (ЕС), что составляет порядка 22% общего объема вывозимой продукции региона. Полная номенклатура предлагаемой продукции включает в себя:

1. Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус
2. Белковые вещества; модифицированные крахмалы; клеи
3. Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги, картона
4. Древесина и изделия из нее
5. Жиры и масла животного или растительного происхождения
6. Изделия из черных металлов
7. Инструменты и аппараты оптические, фотографические
8. Котлы, оборудование и механические устройства; их части
9. Масличные семена и плоды; прочие семена, плоды и зерно
10. Необработанные шкуры (кроме натурального меха), выделанная кожа
11. Олово и изделия из него
12. Печатные книги, газеты, репродукции; рукописи, тексты
13. Пластмассы и изделия из них
14. Продукты животного происхождения
15. Продукты неорганической химии
16. Прочие химические продукты
17. Разные пищевые продукты

18. Рыба и ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные
19. Свинец и изделия из него
20. Средства наземного транспорта, их части и принадлежности
21. Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки
22. Фармацевтическая продукция
23. Экстракты дубильные или красильные; танины; красители
24. Электрические машины и оборудование, их части
25. Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные средств

Однако наибольший интерес, поддерживаемый постоянством экспортных отношений, страны Европы проявляют по отношению к пяти позициям представленного списка: топливно-энергетическая продукция, механические и оптические устройства и фармацевтические средства. Структура экспорта в стоимостном и долевом выражениях представлена в Таблице 3.1.

Основными потребителями продуктов нефтеперерабатывающей промышленности Новосибирской области являются такие страны как Бельгия, Германия, Люксембург, Норвегия, Польша, Словакия, Соединенное Королевство и Швеция, - для данных стран минеральное топливо, нефть и продукты ее переработки являются основными статьями импортных отношений с предприятиями Новосибирской области.

В механических и электрических устройствах, производимых на территории Новосибирска и его окраин, заинтересованы Болгария, Греция, Испания, Соединенное Королевство, Франция, Чехия и Швеция.

Оптические инструменты и устройства входят в импортный набор большинства стран ЕС, но наибольший объем спроса на них проявляют Нидерланды, Соединенное Королевство и Франция.

Таблица 3.1.

**Экспорт товаров Новосибирской области по странам Европейского союза,
январь-июнь 2013 года**

Название страны; наименование товарной группы	Экспорт	
	Стоимость, тыс. \$ США	%
ВСЕГО	550 039.6	100.0
В том числе:		
АВСТРИЯ	0.8	100.0
Белковые вещества; модифицированные крахмалы; клеи	0.7	84.4

Прочие химические продукты	0.1	7.2
Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги, картона	0.1	8.4
БЕЛЬГИЯ	15 357.9	100.0
Топливо минеральное, нефть и органические вещества	14 962.9	97.4
Древесина и изделия из нее;	249.4	1.6
Котлы, оборудование и механические устройства; их части	2.1	0.0
БОЛГАРИЯ	40 846.6	100.0
Котлы, оборудование и механические устройства; их части -	40 545.1	99.3
Электрические машины и оборудование, их части	72.9	0.2
Инструменты и аппараты оптические, фотографические	93.1	0.2
ВЕНГРИЯ	69.5	100.0
Масличные семена и плоды; прочие семена, плоды и зерно	1.2	1.8
Жиры и масла животного или растительного происхождения	17.6	25.4
Древесина и изделия из нее;	50.2	72.2
Электрические машины и оборудование, их части	0.4	0.6
ГЕРМАНИЯ	35 783.8	100.0
Рыба и ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные	639.3	1.8
Продукты животного происхождения	568.1	1.6
Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки	21 341.6	59.6
Продукты неорганической химии	3 559.1	9.9
Фармацевтическая продукция	0.4	0.0
Эфирные масла и резиноиды;	215.2	0.6
Белковые вещества; модифицированные крахмалы; клеи -	7.1	0.0
Пластмассы и изделия из них	0.1	0.0
Древесина и изделия из нее;	447.7	1.3
Изделия из черных металлов	44.7	0.1
Котлы, оборудование и механические устройства; их части -	27.5	0.1
Электрические машины и оборудование, их части	4 429.7	12.4
Инструменты и аппараты оптические, фотографические	3 583.7	10.0
Разные готовые изделия	6.5	0.0
ГРЕЦИЯ	7.8	100.0
Фармацевтическая продукция	2.2	27.8

Экстракты дубильные или красильные; танины; красители	4.1	52.3
Котлы, оборудование и механические устройства; их части -	1.5	19.9
ДАНИЯ	19.8	100.0
Белковые вещества; модифицированные крахмалы; клеи	0.6	2.9
Инструменты и аппараты оптические, фотографические	19.2	97.1
ИСПАНИЯ	569.3	100.0
Продукты неорганической химии	6.0	1.1
Свинец и изделия из него	38.3	6.7
Котлы, оборудование и механические устройства; их части	1.3	0.2
Электрические машины и оборудование, их части	436.7	76.7
Инструменты и аппараты оптические, фотографические	86.8	15.2
ИТАЛИЯ	1 740.1	100.0
Фармацевтическая продукция	27.7	1.6
Необработанные шкуры (кроме натурального меха), выделанная кожа -	287.5	16.5
Древесина и изделия из нее;	102.4	5.9
Котлы, оборудование и механические устройства; их части	5.0	0.3
Электрические машины и оборудование, их части	1 289.8	74.1
КИПР	1.6	100.0
Электрические машины и оборудование, их части	1.6	97.3
ЛАТВИЯ	1 247.8	100.0
Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	28.6	2.3
Органические химические соединения	0.1	0.0
Фармацевтическая продукция	913.2	73.2
Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные средства	18.3	1.5
Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги, картона	16.4	1.3
Печатные книги, газеты, репродукции; рукописи, тексты	36.2	2.9
Изделия из черных металлов	62.4	5.0
Свинец и изделия из него	119.9	9.6
Олово и изделия из него	32.9	2.6
ЛИТВА	898.0	100.0
Разные пищевые продукты	27.0	3.0
Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	63.7	7.1
Черные металлы	401.7	44.7

Котлы, оборудование и механические устройства; их части	16.0	1.8
Электрические машины и оборудование, их части	34.7	3.9
Инструменты и аппараты оптические, фотографические	340.4	37.9
ЛЮКСЕМБУРГ	7 458.4	100.0
Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки	7 458.4	100.0
НИДЕРЛАНДЫ	360.5	100.0
Разные пищевые продукты	6.8	1.9
Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные средства	8.1	2.2
Пластмассы и изделия из них	0.4	0.1
Котлы, оборудование и механические устройства; их части	9.7	2.7
Электрические машины и оборудование, их части	0.1	0.0
Инструменты и аппараты оптические, фотографические	326.7	90.6
НОРВЕГИЯ	7 356.7	100.0
Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки	6 123.4	83.2
Электрические машины и оборудование, их части	1 232.6	16.8
ПОЛЬША	775.1	100.0
Масличные семена и плоды; прочие семена, плоды и зерно	61.0	7.9
Жиры и масла животного или растительного происхождения	23.1	3.0
Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки	459.0	59.2
Пластмассы и изделия из них	0.1	0.0
Свинец и изделия из него	82.3	10.6
Котлы, оборудование и механические устройства; их части	6.0	0.8
Электрические машины и оборудование, их части	27.8	3.6
Средства наземного транспорта, их части и принадлежности	66.2	8.5
Инструменты и аппараты оптические, фотографические	46.3	6.0
ПОРТУГАЛИЯ	4.0	100.0
Белковые вещества; модифицированные крахмалы; клеи	4.0	100.0
РУМЫНИЯ	6.2	100.0
Жиры и масла животного или растительного происхождения	2.6	42.4
Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные средства	0.4	6.4
Древесина и изделия из нее; древесный уголь	1.6	25.7
Электрические машины и оборудование, их части	1.1	18.0

Мебель; постельные принадлежности; матрасы; лампы	0.5	7.4
СЛОВАКИЯ	1 291.2	100.0
Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки	1 206.8	93.5
Древесина и изделия из нее; древесный уголь	34.7	2.7
Электрические машины и оборудование, их части	19.0	1.5
Инструменты и аппараты оптические, фотографические	29.5	2.3
СЛОВЕНИЯ	15.7	100.0
Жиры и масла животного или растительного происхождения	11.5	73.1
Фармацевтическая продукция	4.2	26.9
СОЕДИНЕННОЕ КОРОЛЕВСТВО	397.0	100.0
Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки	38.5	9.7
Продукты неорганической химии	83.8	21.1
Печатные книги, газеты, репродукции; рукописи, тексты	57.5	14.5
Котлы, оборудование и механические устройства; их части	15.4	3.9
Электрические машины и оборудование, их части	75.2	18.9
Инструменты и аппараты оптические, фотографические	125.5	31.6
ФРАНЦИЯ	1 972.3	100.0
Продукты неорганической химии	809.2	41.0
Древесина и изделия из нее; древесный уголь	149.9	7.6
Котлы, оборудование и механические устройства; их части	28.1	1.4
Электрические машины и оборудование, их части	598.0	30.3
Инструменты и аппараты оптические, фотографические	384.9	19.5
ХОРВАТИЯ	85.2	100.0
Фармацевтическая продукция	85.2	100.0
ЧЕШСКАЯ РЕСПУБЛИКА	3 576.0	100.0
Разные пищевые продукты	283.3	7.9
Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки	290.6	8.1
Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные средства	79.9	2.2
Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги, картона	0.9	0.0
Котлы, оборудование и механические устройства; их части -	2 722.6	76.1
Электрические машины и оборудование, их части	71.8	2.0
Ж/д локомотивы, моторные вагоны трамвая, подвижной состав	31.8	0.9
Инструменты и аппараты оптические, фотографические	54.9	1.5

ШВЕЦИЯ	533.8	100.0
Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки	220.7	41.3
Электрические машины и оборудование, их части	313.1	58.7
ЭСТОНИЯ	249.0	100.0
Жиры и масла животного или растительного происхождения	3.9	1.5
Сахар и кондитерские изделия из сахара	19.6	7.9
Фармацевтическая продукция	129.8	52.1
Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные средства	3.5	1.4
Прочие химические продукты	26.9	10.8
Необработанные шкуры (кроме натурального меха), выделанная кожа	58.5	23.5
Древесина и изделия из нее; древесный уголь	4.4	1.8

Необходимо отметить, что, кроме тенденций, справедливых как для Сибирского региона (СФО), так и для всей страны, в структуре экспорта Новосибирской области можно выделить несколько особенностей. Так, например, Италия, в силу развитости индустрии моды, заинтересована в приобретении сырья в виде необработанных шкур и выделанной кожи, которую, впоследствии, в виде готовых изделий ввозит обратно в регион, получая солидный доход от добавочной стоимости. Основой экспортных отношений с Грецией являются красители, а страны Прибалтики – Латвия и Эстония за первое полугодие импортировали фармацевтических препаратов на 913 и 129 тысяч долларов США соответственно.

Подводя итог анализу данных, предоставленных Сибирским таможенным управлением Федеральной таможенной службы, можно заключить, что, несмотря на достаточно широкий ассортимент экспортируемой продукции, Новосибирская область является «заложником» сырьевой экономики. Малая группа товаров, экспортируемая зарубеж, могут быть названы готовым продуктом. Подобный путь внешнеэкономической деятельности тормозит развитие производственного потенциала области, федерального округа и страны.

Исключением из правила является машиностроение и производство оптических приборов. Согласно данным Рейтинга 200 крупнейших экспортеров СФО, составленного региональным издательством «Эксперт-Сибирь», только две Новосибирские компании экспортируют наукоемкую продукцию: «Катод» (электронно-оптические преобразователи и приборы ночного видения) и Институт ядерной физики СО РАН, поставляющий в Китай, США и страны Западной Европы высокотехнологичное оборудование и научную аппаратуру, в том числе ускорители частиц и электромагниты.

4. Экспорт товаров организаций Новосибирской области в страны Европейского Союза: точки роста экспортной активности субъектов малого и среднего предпринимательства региона

Статистика внешнеэкономической активности субъектов Новосибирской области демонстрирует слабую развитость несырьевых экспортных отношений компаний региона и стран Европейского союза. Высокоразвитое производство и внутренний европейский рынок создают высокие барьеры для входа готовой продукции из стран, не входящих в состав ЕС. Большую роль в процессе налаживания экспорта играет соблюдение регламентирующих документов и прав интеллектуальной собственности. Разработки и продукты, произведенные в как в Новосибирской области, так и в России зачастую не проходят соответствующей сертификации и не защищены международными патентами. Что делает торговлю сырьем более привлекательным и менее бюрократизованным предприятием для обеих сторон.

Наряду с этим, европейские организации заинтересованы в импортно-экспортном сотрудничестве, предметом которого будет выступать не сырье или готовый продукт, а технология (разработанная на заказ или с созданием совместного предприятия). О проявлении существенного интереса к заказным инновациям свидетельствует анализ тематики запросов представителей европейских компаний, переданных в ЕИКЦ-Новосибирская область через ЕИКЦ-Россия и Российскую сеть трансфера технологий из Европейской сети поддержки предпринимательства.

Технологические запросы европейских компаний ориентированы на решение конкретной задачи конкретной компании, выражающей желание сотрудничать с субъектами малого и среднего предпринимательства Новосибирской области. Тематика запросов, в целом, совпадает с производственной структурой области, а проекты, предлагаемые к разработке, могут быть реализованы при поддержке Технопарков, располагающихся в Новосибирске, Академгородке и наукограде Кольцово.

Наибольшее число запросов, пришедших в ЕИКЦ-Новосибирская область за исследуемый период, содержат в себе предложение о сотрудничестве с Испанией. Необходимо отметить, что Испания входит в 4ку крупных стран союза, однако ее импортная активность характеризуется ориентацией на ввоз производственного сырья, для создания продуктов для дальнейшей перепродажи (промежуточных продуктов).⁴ Возможно, это является причиной того, что технологические запросы Испанских компаний содержат в себе предложения о разработке устройств/технологий оптимизации производственных процессов:

⁴ Analysis of the import activity of european firms. Banco de españa, economic bulletin, October 2012

1. технология энергоснабжения малой мощности для применения в системах освещения;
2. разработка электронных и тепловых сенсорных раздражителей для применения в клиническом и научно-исследовательском аспектах;
3. технология контролируемого высвобождения биоцидных веществ, применяемых для полимерных материалов в целях разработки новых продуктов;
4. новая технология производства биосенсоров для контроля промышленных процессов в области производства вина, продуктов питания, мониторинга окружающей среды;
5. установка системы рекуперации тепла от печей на производстве для отопления офиса и нагрева воды;
6. поиск новых биосенсоров для применения в производстве вина, пищевых продуктов и мониторинга окружающей среды;
7. технология создания полимера или других соединений способных к расширению при вступлении в контакт с водой;
8. электронные тепловые и сенсорные стимуляторы;
9. токарные и фрезерные станки с ЧПУ для повышения автоматизации производства сельскохозяйственного оборудования.

Часть запросов продиктована потребностями, существующими в силу географического расположения страны и климатических условий:

10. новые методы для осмотра и мониторинга морских причальных цепей;
11. IT-инструмент, приложение для составления точной карты ветров региона;
12. разработка опреснительных установок, работающих по принципу обратного осмоса;
13. разработка шлемов для дайвинга с функциями передачи информации и внешней коммуникации;

Ориентация на технологическое сотрудничество, по оценкам аналитиков, позволит Испании нарастить свой инновационный потенциал и модернизировать производство, что обеспечит ей улучшить свои позиции в цепочке создания стоимости товаров и услуг ЕС.

Еще одной страной, выражающей заинтересованность в научной и научно-технологической кооперации, является Франция. На конец августа 2013 года в базе данных Enterprise Europe Network находилось порядка 50 предложений о сотрудничестве,

5 из которых были направлены в ЕИКЦ-Новосибирская область, с целью поиска партнеров среди малых и средних предприятий Новосибирской области:

1. решение для измерения уровня общей бактериальной нагрузки на водные образцы, содержащие живые клетки;
2. решение для частичной или полной замены антибиотика в сперме животных для искусственного осеменения;
3. технология изготовления металлических дверей для логистических центров, платформ и промышленных объектов;
4. 3D-аудио-технология и экспертиза проектов в 3D;
5. разработки видео-контента для трансляции и рекламы регби.

Решение предложенных задач вполне по силам новосибирским компаниям, специализирующимся в сфере биотехнологий и промышленного 3D дизайна. Франция характеризуется высокой диверсификацией производства, что влечет за собой необходимость решения большого круга технологических задач. Аутсорсинг технологических решений и производства промежуточных товаров является одной из характеристик импортной активности страны, что дает возможность малым и средним предприятиям других стран, в том числе и Новосибирской области, достаточно быстро находить заказчика для исполнения тех или иных видов работ.

Германия является одним из ключевых партнеров России в осуществлении внешнеэкономической деятельности. Ежегодно компании Новосибирской области экспортируют в федеративные земли порядка 7-10% произведенных товаров/сырья. Как уже отмечалось ранее, номенклатура экспортируемой продукции достаточно велика, однако Германия также проявляет интерес к совместной разработке технологий в сфере химического и биологического производства, машиностроения и IT. Последние запросы, адресованные компаниям Новосибирской области, были направлены на:

1. технология уменьшающая количество летучих органических соединений при использовании пенополиуретана;
2. навигационная система для различных видов транспорта.

Предложения о технологическом сотрудничестве с субъектами малого и среднего предпринимательства Новосибирской области так же поступали со стороны Нидерландов, Великобритании, Бельгии, Дании, Литвы и Польши.

Нидерланды

1. разработка инновационных текстильных тканей.

2. технология в области разработки аккумуляторов и датчиков на основе топливных элементов с глюкозой
3. технология производства наносеребра для изготовления чистящих средств.
4. инновационное решение для измерения концентрации пыли в фильтрах.

Великобритания

1. технология перфорации листов из полиэфирных тканей.
2. инженерное решение для обеспечения процесса обработки осадков сточных вод.
3. технология производства лущеного шпона

Бельгия

1. технология для выработки электроэнергии из отходов сельского хозяйства и органических отходов

Дания

1. технология разделения навоза высокой емкости на фракции для орошения.

Все эти страны, согласно данным Сибирского таможенного управления поддерживают стабильные импортные отношения с компаниями Новосибирской области. Для большинства предложений, размещенных в системе, уже сегодня можно найти технологического партнера среди компаний, входящих в НПК наукограда Кольцово (и резидентов Бизнес-инкубатора наукограда Кольцово) или резидентов Академпарка.

5. Выводы

Россия в целом и Новосибирская область в частности демонстрируют стабильный рост показателей внешнеэкономической деятельности. Наряду с этим, анализ сложившейся ситуации показывает, что основным предметом экспортных отношений, как Сибирского федерального округа, так и России в целом, являются природные ресурсы. Сырьевая ориентированность экономики тормозит развитие собственного производственного потенциала, поскольку и страна, и регион занимают низкое положение в цепочки создания ценности готовых продуктов.

Экспортная активность предприятий Новосибирской области, в целом, повторяет тенденции, сложившиеся в стране, однако, в силу сложившейся производственной структуры, первые строчки экспорта занимает машино- и приборостроение.

Новосибирская область экспортирует товары, произведенные на ее территории, в 26 из 28 стран – членов Европейского Союза (ЕС), что составляет порядка 22% общего объема вывозимой продукции региона. Наибольший интерес, поддерживаемый постоянством экспортных отношений, страны Европы проявляют по отношению к пяти позициям представленного списка: топливно-энергетическая продукция, механические и оптические устройства и фармацевтические средства. Среди постоянных партнеров Новосибирской области можно выделить крупнейшие страны ЕС – Германию, Испанию, Францию. Так же в импорте сибирской продукции особо заинтересованы Бельгия, Нидерланды, Великобритания, Литва и Польша.

Если не рассматривать топливно-сырьевую модель экспорта, то Европейские страны выражают заинтересованность в наукоемкой продукции Новосибирских компаний. Наука и инженерия является точкой стратегического развития экспортных отношений с зарубежными странами. Данный вывод подтверждает анализ тематики запросов представителей европейских компаний, переданных в ЕИКЦ-Новосибирская область через ЕИКЦ-Россия и Российскую сеть трансфера технологий из Европейской сети поддержки предпринимательства. Наиболее востребованными являются разработки в сфере приборостроения и оптимизации производства, а также химической и биологической промышленности.

На основании полученных выводов был разработан ряд рекомендаций относительно возможного поведения субъектов малого и среднего предпринимательства Новосибирской области, желающих наладить международное сотрудничество.

§3. Рекомендации по развитию экспортного поведения для субъектов МСП Новосибирской области, заинтересованных в осуществлении выхода на рынок стран Евросоюза

Новосибирская область является стабильным партнером большинства стран Европейского союза. Развитость сети внешнеэкономического сотрудничества, наличие институтов и инструментов поддержки предоставляют субъектам малого и среднего предпринимательства Новосибирской области реализовывать совместные проекты как на территории созданных технопарков (Академпарк, Биотехнопарк, Медицинский технопарк), так и в странах-партнерах.

Структура спроса, диктуемая европейскими клиентами, говорит о большом потенциале сырьевой международной бизнес кооперации. Реализация этого потенциала зависит от готовности малых и средних предприятий НСО принять к действию следующие рекомендации:

1. Ориентация на заказные инновации в сфере приборостроения, биологической и химической промышленности, IT;
2. Увеличение наукоемкости производимой продукции и технологических решений;
3. Мониторинг технологических и научно-технических запросов, приходящих от стран-членов ЕС;
4. Получение международных сертифицирующих документов и патентов на предлагаемую продукцию;
5. Обращение за помощью в структуры поддержки МСП НСО, оказывающие информационно-консультационные услуги малому и среднему предпринимательству Новосибирской области по тематике внешнеэкономической деятельности:
 - Евро Инфо Консультационный центр Новосибирской области, действующий на базе АНО «Инновационный центр Кольцово»
 - Центр координации поддержки экспортно-ориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства Новосибирской области
 - Новосибирская городская торгово-промышленная палата (НГТПП)

Заключение

Специалистами АНО «Инновационный центр Кольцово» было проведено аналитическое исследование, направленное на выявление ключевых направлений международного сотрудничества и выработки рекомендаций по развитию продуктовых и технологических предложений со стороны субъектов МСП Новосибирской области для осуществления уверенного выхода на рынки стран Евросоюза.

В ходе исследования была дана характеристика общего состояния внешнеэкономической деятельности России и СФО, проведен анализ динамики и структуры экспорта продуктов и технологий Новосибирской области, определены ключевые страны партнеры и сферы их импортной активности.

Основу информационной базы составили данные официальной статистики, предоставленные Федеральной Службой Государственной Статистики Российской Федерации (Росстат) и Сибирским таможенным управлением, рейтинг «Экспортеры Сибири», подготовленный АЦ «Эксперт-Сибирь), и запросы представителей европейских компаний, переданных в ЕИКЦ-Новосибирская область через ЕИКЦ-Россия и Российскую сеть трансфера технологий из Европейской сети поддержки предпринимательства.

В результате проделанной работы представлены наиболее перспективные направления международного сотрудничества и выработаны рекомендации по развитию экспортного поведения для субъектов МСП Новосибирской области, заинтересованных в осуществлении выхода на рынок стран Евросоюза.